

Job-ID 49573

HR-SCOPE ist eine aufstrebende, dynamische Personalberatungsfirma und unterstützt Unternehmen bei der professionellen Stellenbesetzung von Fach- und Führungskräften. Wir suchen für unseren Kunden, ein international erfolgreiches Unternehmen, für den Standort in Innsbruck, einen dynamischen und umsetzungsstarken

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W) FÜR WESTÖSTERREICH

Ihr Aufgabenbereich:

- Verantwortung für den Verkauf von Antriebskomponenten in Westösterreich
- professionelle Betreuung von Bestandskunden
- selbstständige Akquisition von Neukunden
- Erschließung neuer Märkte im Rahmen der Unternehmensstrategie
- Ausarbeitung eines Vertriebsplans sowie dessen Umsetzung
- Einholung von Lieferantenangeboten
- Durchführung von Vertragsverhandlungen und Vertragsabschlüssen inklusive Nachverfolgung und Nachbearbeitung
- enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Service, Produktmanagement, Auftragsabwicklung und Marketing
- Messe- und Eventbetreuung

Ihre Qualifikation:

- abgeschlossene technische Ausbildung (Uni, FH, HTL)
- mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich der Elektrotechnik
- ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- profunde Anwenderkenntnisse in den gängigen MS Office Produkten
- Selbstbewusstsein, Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit
- Kundenorientierung, unternehmerisches Denken, Proaktivität
- Kommunikations- und Abschlussstärke, ausgezeichnetes Auftreten
- Verantwortungsbewusstsein, hohe Reisebereitschaft, Führerschein B

Ihr Angebot:

- abwechslungsreiche und herausfordernde Arbeit mit intensiver Reisetätigkeit
- Zusammenarbeit mit einem dynamischen Team in einem internationalen Umfeld
- Dienstauto, social benefits

- Ihr Monatsbruttogehalt für diese Position beträgt mindestens EUR 3.500 inklusiver leistungsbezogener Anteile mit Bonusvereinbarung und wird auf Basis Ihrer Erfahrung und Qualifikation vereinbart.

Bei Interesse freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter Angabe der Job-ID an office@hr-scope.at